

BAUELEMENTE IM FOKUS. BERATUNG MIT WEITBLICK.

Kompetent beraten. Zuverlässig betreuen. Gemeinsam erfolgreich sein.

Kaufmännischer Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) Schwerpunkt Bauelemente

STANDORT: RIESA | VOLLZEIT | UNBEFRISTET | AB SOFORT

Ihre Aufgaben bei uns

- Technische Beratung und Betreuung unserer Bestandskunden im Innendienst
- Erstellung und Nachverfolgung projektbezogener Angebote
- Vertrieb von Bauelementen und technischen Lösungen im Bereich Türen, Tore, Fenster und Beschläge
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außendienst sowie Unterstützung bei Kunden- und Objektprojekten
- Technische Klärung von Kundenanfragen, Maßen und baulichen Gegebenheiten
- Begleitung von Projekten von der Angebotsphase bis zur erfolgreichen Ausführung
- Gelegentliche Außentermine zur Projektabstimmung mit Kunden und Partnern

Das bringen Sie mit

- Erfahrung im technischen Vertrieb, Baustoffhandel, Bauelementehandel oder vergleichbaren Fachhandelsbereichen
- Fundiertes technisches Verständnis im Bereich Bauelemente (z.B. Türen, Tore, Gitterroste, Beschläge o.ä. Produkte)
- Sicherer Umgang mit Bauzeichnungen, Maßen und baulichen Gegebenheiten
- Erfahrung in der fachlichen Kundenberatung erklärungsbedürftiger Produkte
- Strukturierte, selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke sowie Freude an lösungsorientierter Kundenberatung
- Gute PC-Kenntnisse in den gängigen Anwendungen

Das erwartet Sie bei uns



Sicherer Arbeitsplatz

- Unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive
- Faire und leistungsgerechte Vergütung
- Gründliche Einarbeitung und Unterstützung durch ein erfahrenes Team
- Sicherer Arbeitsplatz in einem regional verwurzelten Unternehmen



Benefits

- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad
- Betriebskantine
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf unser Sortiment



Work-Life-Balance

- 28 Tage Urlaub
- 40-Stunden-Woche
- Geregelte Arbeitszeiten von Montag bis Freitag
- Keine Wochenendarbeit



Team & Kultur

- Kollegiales Miteinander und gegenseitige Unterstützung
- Strukturierte Arbeitsabläufe
- Wertschätzende Teamkultur mit flachen Hierarchien
- Kurze Entscheidungswege und ein offener Austausch

JETZT BEWERBEN

Bewerben Sie sich ganz unkompliziert – ein Lebenslauf, relevante Zeugnisse und Dein frühestmöglicher Eintrittstermin genügen.

Senden Sie Ihre Unterlagen an:
bewerbung@pft-riesa.de



SIE HABEN FRAGEN? SPRECHEN SIE MICH GERNE AN!

Ronja Knorr

E-Mail: ronja.knorr@partnerfuertechnik.de