

VERKAUFSTALENT FÜR HEIZUNG & SANITÄR GESUCHT.

Kunden beraten. Lösungen verkaufen. Gemeinsam wachsen.

Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d) Schwerpunkt Heizung, Wärmepumpentechnik & Sanitär

STANDORT: SEEVETAL-HITTFELD | VOLLZEIT | UNBEFRISTET | AB SOFORT

Ihre Aufgaben

- Technische Beratung unserer Fachkunden zu Heizungs-, Wärmepumpen- und Sanitärsystemen
- Auswahl, Auslegung und Dimensionierung von Systemen und Komponenten
- Entwicklung technisch passender Systemlösungen
- Erstellung und Ausarbeitung fundierter Angebote
- Klärung technischer Fragestellungen mit Kunden und Herstellerpartnern
- Begleitung und Nachverfolgung von Angeboten und Projekten bis zum Abschluss
- Enge Zusammenarbeit mit Innen- und Außendienst sowie unseren Herstellerpartnern

Ihre Stärken

- Fundierte Kenntnisse in der Heizungs- und Wärmepumpentechnik sowie gute Kenntnisse in der Sanitärtechnik.
- Erfahrung in Beratung, Planung, Auslegung oder Installation von SHK-Anlagen.
- Sicheres technisches Verständnis und die Fähigkeit, passende Produkt- und Systemlösungen zu entwickeln.
- Berufserfahrung im SHK-Fachgroßhandel, bei einem Hersteller, im Fachhandwerk oder in der technischen Gebäudeausrüstung – idealerweise mit entsprechender technischer Ausbildung oder Qualifikation.
- Kunden- und Vertriebsorientierung, Freude am Verkauf sowie eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise.
- Teamgeist, Kommunikationsstärke und ein sicherer Umgang mit digitalen Anwendungen.

Das erwartet Sie bei uns



Sicherer Arbeitsplatz

- Unbefristete Festanstellung mit langfristiger Perspektive
- Faire und leistungsgerechte Vergütung
- Gründliche Einarbeitung und Unterstützung durch ein erfahrenes Team
- Sicherer Arbeitsplatz in einem regional verwurzelten Unternehmen



Benefits

- Betriebliche Altersvorsorge
- JobRad
- Betriebskantine
- Attraktive Mitarbeiterrabatte auf unser Sortiment



Work-Life-Balance

- 30 Tage Urlaub
- 40-Stunden-Woche
- Geregelte Arbeitszeiten von Montag bis Freitag
- Keine Wochenendarbeit



Team & Kultur

- Kollegiales Miteinander und gegenseitige Unterstützung
- Strukturierte Arbeitsabläufe
- Wertschätzende Teamkultur mit flachen Hierarchien
- Kurze Entscheidungswege und ein offener Austausch

JETZT BEWERBEN

Bewerben Sie sich ganz unkompliziert – ein Lebenslauf, relevante Zeugnisse und Dein frühestmöglicher Eintrittstermin genügen.

Senden Sie Ihre Unterlagen an:
bewerbung@rudolf-sievers.de



SIE HABEN FRAGEN? SPRECHEN SIE MICH GERNE AN!

Ronja Knorr

E-Mail: ronja.knorr@partnerfuertechnik.de